

EREF

Executive Real Estate Finance

per uno sviluppo immobiliare sostenibile

V EDIZIONE

2014 - 2015 / ROMA



TRASMETTERE LE PROPRIE CONOSCENZE E CONDIVIDERE LE ESPERIENZE. È QUESTO L'APPROCCIO DI EREF. COSTRUTTIVO, PER FORMARE E AGGIORNARE GLI OPERATORI, CREARE NUOVE PROFESSIONI, PREPARARE ALLE SFIDE DEL MERCATO E AVVIARE I PARTECIPANTI ALLA COSTRUZIONE DI UN NETWORK DI RELAZIONI ED ESPERIENZE. RESPONSABILE, PER CONSOLIDARE IL RUOLO E IL VALORE DI UN'INDUSTRIA IMMOBILIARE ITALIANA FORTE E COMPETITIVA A LIVELLO INTERNAZIONALE.



 **LUISS** BUSINESS
SCHOOL

EREF Executive Real Estate Finance		
	Impegno	PART TIME + FULL TIME info sulla struttura [> pg. 8]
	Durata	11 MESI info sulla struttura [> pg. 8]
	Target	PROFESSIONISTI requisiti di partecipazione [> pg. 4]
	Costo	EURO 15.000 + IVA info su ammissione e selezioni [> pg. 13]

Progetto editoriale, design e realizzazione:
lola / www.lolaetlabora.com

©2013 LUISS / V edizione

Carta Ecologica:
La carta che hai in mano è Elementary Chlorine Free,
cioè prodotta senza l'uso di cloro.
Il rispetto per l'ambiente significa qualità della vita.

Executive Real Estate Finance

per uno sviluppo immobiliare sostenibile

////////////////////////////////////

➤ **Per una nuova primavera del Real Estate italiano.** Il Master EREF è un’iniziativa di formazione organizzata dalla LUISS Business School a supporto dell’evoluzione del mercato immobiliare in Italia e volta alla formazione di una nuova classe dirigente del settore.

Il Master è giunto alla sua quinta edizione. Le quattro precedenti edizioni hanno visto la partecipazione di 60 discenti e il coinvolgimento di più di 140 tra docenti e executive guest a testimonianza della eterogeneità e della specializzazione dei contenuti didattici proposti. Fin dalla sua prima edizione, il Master EREF prevede un’offerta formativa erogata in formula part-time, con lezioni concentrate quasi esclusivamente nei week-end, al fine di conciliare la formazione manageriale con l’impegno professionale dei partecipanti.

Con questi fatti e con questi numeri, la Luiss Business School guarda ad una Primavera del Real Estate italiano, che porterà con se maggiore professionalità, consapevolezza e rinnovate energie. Un Real Estate maturo, partecipato, che necessita di una svolta etica per “sdoganare” l’idea di una industria immobiliare esclusivamente legata ai profitti ed alla speculazione. Un Real Estate che ritrovi il proprio valore e la propria funzione sociale, che continui a disegnare il territorio di ogni singola città italiana, che garantisca occupazione e sviluppo attraverso un nuovo concetto di recupero dell’esistente, che renda possibile l’ammodernamento infrastrutturale del nostro paese, che accresca le sue interrelazioni con la finanza, tutelando i risparmiatori ed offrendo loro strumenti di investimento sicuri.



— Enrico Cestari
Coordinatore EREF

A chi si rivolge

EREF è stato progettato e costruito per professionisti e imprenditori che intendono investire nel proprio futuro professionale ma anche per le Aziende e Istituzioni che desiderano cogliere un'opportunità di crescita e valorizzazione del proprio capitale umano, incrementando il grado di competenza, preparazione e specializzazione dei propri collaboratori attraverso un'opportunità formativa qualificata e di livello internazionale.

I requisiti fondamentali per partecipare al corso sono:

- > **AVER CONSEGUITO UNA LAUREA** preferibilmente in Giurisprudenza, Economia, Ingegneria, Architettura e/o aver maturato una significativa esperienza lavorativa nel settore immobiliare
- > **POSSEDERE UNA BUONA CONOSCENZA DELLA LINGUA INGLESE** sia scritta che parlata



OBIETTIVI:



TRASMETTERE UNA CONOSCENZA CONCRETA DELLA MATERIA
PER L'IDEAZIONE, LA GESTIONE
E LA PROMOZIONE DI INIZIATIVE
DI SVILUPPO IMMOBILIARE E
TRASFORMAZIONE DEL TERRITORIO



FORNIRE UN **APPROCCIO PROFESSIONALE**
IN LINEA CON GLI STANDARD INTERNAZIONALI



PERMETTERE DI **INDIVIDUARE E GESTIRE**
SOLUZIONI FINANZIARIE INNOVATIVE
ED ADEGUATE ALLA SOSTENIBILITÀ DEI
PROGETTI DI SVILUPPO



FORMARE **UNA NUOVA**
CLASSE DIRIGENTE



FORNIRE UN PERCORSO
DIDATTICO CONCRETO
BASATO PRINCIPALMENTE SU
CASE STUDIES ED ESPERIENZE
DI SUCCESSO DIRETTAMENTE
DAI PRINCIPALI PROTAGONISTI
DEL MERCATO



GARANTIRE
UN **APPROCCIO**
MULTI DISCIPLINARE,
INNOVATIVO
ED INTERNAZIONALE



20%

IL COMPARTO IMMOBILIARE, INTESO COME SOMMA DEGLI INVESTIMENTI IN COSTRUZIONI, SPESA PER AFFITTI E PER SERVIZI DI INTERMEDIAZIONE, COSTITUISCE IL 20% DEL PIL NAZIONALE.

66%

LA RICCHEZZA DELLE FAMIGLIE È COSTITUITA DAL 66% DALLE ATTIVITÀ IMMOBILIARI

33%

IL 33% DEGLI IMPIEGHI BANCARI TOTALI È RAPPRESENTATO DAL CREDITO EROGATO AL SETTORE SOTTO FORMA DI MUTUI ALLE FAMIGLIE, PRESTITI ALLE IMPRESE DI COSTRUZIONE E DEI SERVIZI CONNESSI CON LE ATTIVITÀ IMMOBILIARI.

Fonte: BANCA D'ITALIA, Luglio 2013.

Elementi qualificanti

Il programma di formazione si propone di:

- **RICOSTRUIRE LA CATENA** del valore nell'industria immobiliare
- **PRODURRE PROFESSIONALITÀ E SPECIALIZZAZIONE** nel settore della finanza e dello sviluppo immobiliare
- **FORMARE UNA NUOVA CLASSE DIRIGENTE** in grado di rispondere alle sfide del mercato
- **GARANTIRE UN APPROCCIO MULTIDISCIPLINARE, INNOVATIVO E INTERNAZIONALE** nella gestione di complessi progetti di sviluppo immobiliare e del territorio
- **CONSOLIDARE IL RAPPORTO CON LA COMMUNITY** degli operatori di settore

Si richiede una partecipazione attiva per costruire il gruppo ed un impegno costante al fine di patrimonializzare l'esperienza formativa.



Quando ho sentito la necessità di ampliare le mie conoscenze in ambito di Finanza

Immobiliare, ho cercato serietà, dedizione, passione, ed eterogeneità culturale, ritrovando nella struttura del Master e nei colleghi che con me hanno frequentato EREF, un prezioso spunto alla crescita. Il rapporto con i docenti, vertici delle principali Istituzioni e dei primari Player del mercato del Real Estate, è stato di interazione, di apprendimento e continua condivisione di conoscenze ed esperienze professionali e di soluzioni concrete. Oggi ho la certezza di aver accresciuto la curiosità culturale e professionale con il desiderio e gli strumenti adeguati alle nuove sfide che ci attendono nel mondo dinamico della nostra professione.



Marco Ruocco
Development Manager,
Decathlon Italia - Gruppo Oxylane



EREF mi ha dato la possibilità di acquisire gli strumenti e le chiavi di accesso alle logiche e dinamiche del

mercato immobiliare: il percorso si sviluppa attorno al complesso panorama del real estate, con particolare riguardo al mercato interno ed uno sguardo comparativo sul resto del mondo. Estimo, finanza, sviluppo e gestione. L'esperienza ed il trasferimento di know-how da parte del corpo docente hanno rappresentato un importante momento di crescita personale ed un prezioso contributo al perfezionamento della mie competenze professionali.



Valerio Mazzarini
Responsabile d'area -
Gestione immobiliare e dei servizi
alle imprese, Tecnopolo



SEDE LUISS BUSINESS SCHOOL
VIALE POLA, ROMA

Formula LUISS

////////////////////////////////////

La Business School dell'Università LUISS Guido Carli progetta ed offre interventi di formazione manageriale per coloro che intendono confrontarsi con una realtà stimolante e in continua evoluzione.

IN PARTICOLARE GIOVANI PROFESSIONISTI, MIDDLE MANAGER, MANAGER, IMPRENDITORI DISPOSTI AD INVESTIRE NELLA PROPRIA PREPARAZIONE PER COSTRUIRSI UNA BRILLANTE CARRIERA.

L'offerta a catalogo nasce da studi e analisi di mercato nonché dal contributo delle ricerche universitarie per sviluppare, in tempi rapidi, soluzioni orientate ai bisogni dei professionisti e delle imprese in Italia e all'estero, in modo da garantire alle aziende la massima qualità e la piena soddisfazione.



EREF rappresenta un'ottima opportunità per coloro che sono interessati al mondo real estate, siano essi professionisti, per i quali EREF diventa un momento di aggiornamento e di confronto con i principali protagonisti del settore, siano essi persone meno esperte per le quali EREF diventa un primo momento di formazione da cui attingere nozioni, strumenti, materiale di lavoro ed esperienze. Da persona addetta ai lavori, la mia esperienza EREF è senz'altro positiva in quanto ha contribuito a perfezionare le mie competenze per la parte più finance della professione e a fornire delle "pillole" per la parte più tecnica, estranea alla mia formazione studiorum di natura economica.



Ornella Russo
Senior Consultant, Protos

Struttura del Master

Il programma è strutturato in 320 ore di formazione in classe, esercitazioni e visite in cantiere distribuiti in 3 week-end al mese di aula ad eccezione di 2 settimane di frequenza full time.

La V edizione prevede un nuovo impianto didattico strutturato nelle seguenti 4 fasi tematiche:



320

ORE DI FORMAZIONE

- DISTRIBUITE SU UN PERIODO DI 11 MESI
- **3 WEEK-END AL MESE DI AULA:**
VENERDÌ 15:30 – 19:30
SABATO 10:00 – 17:00
- **2 SETTIMANE DI FREQUENZA FULL TIME**

INTRODUCTION

Apprendere le nozioni finanziarie di base e comprendere le caratteristiche principali dell'attuale mercato immobiliare, così da ottenere un pieno e completo apprendimento degli Strumenti Operativi che verranno presentati nelle fasi successive.

- INTRODUZIONE AI MERCATI FINANZIARI: CLASSIFICAZIONE, FUNZIONAMENTO E REGOLAMENTAZIONE
- ELEMENTI DI FINANZA ORDINARIA E STRAORDINARIA
- ELEMENTI DI CONTABILITÀ E BILANCIO
- OUTLOOK MERCATO IMMOBILIARE IN ITALIA E ALL'ESTERO

STRUMENTI OPERATIVI

Sviluppare una conoscenza approfondita di tutti i principali strumenti operativi del settore, mediante un modello multi-disciplinare in grado di fornire soluzioni pratiche alle criticità presenti nella strutturazione di operazioni immobiliari complesse, fino ad ottenere una cassetta degli attrezzi completa per la costruzione/ottimizzazione del proprio business.

1. VALUATION

- STRUMENTI, METODOLOGIE E TECNICHE DELLA VALUTAZIONE IMMOBILIARE
- DUE DILIGENCE IMMOBILIARE
- GLI STANDARD VALUTATIVI INTERNAZIONALI
- IL CODICE ETICO

2. REAL ESTATE TAX AND LAW

- ASPETTI FISCALI LEGATI AI PRINCIPALI STRUMENTI DI FINANZA IMMOBILIARE
- LE NORMATIVE INTERNAZIONALI (AIFMD, IFRS, ECC.) E IL LORO IMPATTO SUL CONTESTO ITALIANO
- DUE DILIGENCE LEGALE
- LA CONTRATTUALISTICA IMMOBILIARE

3. REAL ESTATE FINANCE AND INVESTMENT

- GLI STRUMENTI DELLA FINANZA IMMOBILIARE
- VALUTAZIONE E SELEZIONE DELLE OPPORTUNITÀ DI INVESTIMENTO
- LA STRUTTURAZIONE DI OPERAZIONI FINANZIARIE ORIGINATE SU ASSET IMMOBILIARI
- SOCIAL HOUSING: CLASSIFICAZIONE, FUNZIONAMENTO E REGOLAMENTAZIONE
- PRINCIPI DI REAL ESTATE CAPITAL MARKET
- I MODELLI DI FINANZIAMENTO BANCARIO E IL LEASING IMMOBILIARE
- BUSINESS PLAN IMMOBILIARE
- PROJECT FINANCING

4. URBAN PLANNING AND URBAN DEVELOPMENT

- LA PIANIFICAZIONE URBANA
- PROCEDURE, ATTI E PROVVEDIMENTI AMMINISTRATIVI
- LA RIQUALIFICAZIONE E LA VALORIZZAZIONE DELLE AREE URBANE

5. FACILITY, PROPERTY E ASSET MANAGEMENT

- ASSET MANAGEMENT: LOGICHE E STRUMENTI OPERATIVI
- ELEMENTI DI PROPERTY E FACILITY MANAGEMENT
- BUILDING MANAGEMENT E LA TECNOLOGIA A SUPPORTO DELLA GESTIONE DI EDIFICI COMPLESSI
- L'EFFICIENZA ENERGETICA E LA SOSTENIBILITÀ AMBIENTALE NELL'AMBITO DELLA GESTIONE DI ASSET IMMOBILIARI

6. MARKETING E COMUNICAZIONE NEL REAL ESTATE

- L'APPROCCIO DI MARKETING VERSO I PRODOTTI IMMOBILIARI
- IL MARKETING MIX PER I PRODOTTI IMMOBILIARI
- LA COMUNICAZIONE NELL'INDUSTRIA IMMOBILIARE E LA PROMOZIONE DEL TERRITORIO

BUSINESS APPLICATION

Capire come mettere in pratica gli Strumenti Operativi precedentemente acquisiti in particolari ambiti/attività, in seguito dettagliati, per poter apprendere ed interpretare professionalità specifiche attinenti al settore oggetto di studio e comprenderne al meglio le opportunità di business nell'attuale mercato.

1. REAL ESTATE DEVELOPMENT NEL SETTORE ALBERGHIERO

2. LA GESTIONE DEI DISTRESSED ASSET NEL SETTORE BANCARIO E INDUSTRIALE

3. DESIGN AND CONSTRUCTION MANAGEMENT

BUSINESS GAME

Fare business e risolvere criticità tipiche dei progetti di sviluppo immobiliari complessi nell'ambito di simulazioni costruite ad hoc e guidate da veri top players del mercato, in un contesto volto a favorire lo sviluppo di sinergie personali e professionali.

- ESERCITAZIONI PRATICHE DI GRUPPO IN TEMA DI OPERAZIONI DI SVILUPPO IMMOBILIARE E SULLE PRINCIPALI CRITICITÀ DEL PROCESSO

PATROCINI E PARTNERSHIP

AGENZIA DEL DEMANIO

AICI - Associazione Italiana Consulenti, Gestori e Valutatori Immobiliari

ANCE - Associazione Nazionale Costruttori Edili

ASSOFONDIPENSIONE

ASSOIMMOBILIARE

CNCC - Consiglio Nazionale dei Centri Commerciali

FEDERIMMOBILIARE

MEFOP Sviluppo Mercati Fondi Pensioni

NOMISMA

Faculty

Il processo formativo è affidato a docenti dell'Università LUISS Guido Carli e di altri Atenei, professionisti e top manager provenienti dalle più importanti realtà del settore pubblico e privato, sia in campo nazionale che internazionale.

DOCENTI ED EXECUTIVE GUESTS

Nelle edizioni precedenti,
tra gli altri, sono intervenuti:

GABRIELLA ALEMANNI
Vice Direttore Agenzia delle Entrate

MARIO BREGLIA
Presidente Scenari Immobiliari

ANDREA CAMPORESE
Presidente ADEPP - Associazione degli Enti
Previdenziali Privati

EDOVIGE CATITTI
Amministratore Delegato Gruppo Leonardo

MASSIMO CECCHI
Managing Director CA INVESTMENTS

FLAVIANO CIARLA
Partner Pirola Pennuto Zei & Associati

PAOLO CRISAFI
Direttore Generale ASSOIMMOBILIARE

MATTEO DEL FANTE
Direttore Generale Cassa Depositi e Prestiti SpA
Presidente CDP Investimenti SGR

VALENTINA DELLI SANTI
Partner Studio Legale Delli Santi

CRISTIANO EGIDI
Manager Real Estate Protos SPA

ROBERTO FRATICELLI
Finance Director Italy Euro Commercial
Properties

SILKE KRAWIETZ
Director SETA Network

JURGEN KREISEL
Amministratore Delegato Drees
Sommer Italia Engineering

MASSIMO LIVI
Direttore DTZ Roma

GIUSEPPE LO PRETE
Responsabile Pianificazione e Controllo
Fintecna Immobiliare

VALTER MAINETTI
Amministratore Delegato Sorgente Group

PIETRO MALASPINA
Presidente CNCC - Consiglio Nazionale
dei centri Commerciali

ALAN MANTIN
Senior Director Development Southern Europe
& North Africa Hilton

ROSARIO MANZO
Dirigente UO Strategie immobiliari
Agenzia del Demanio

ANTONIO MAZZA
Direttore Generale Aareal Bank AG

FEDERICO MEROLA
Amministratore Delegato ARPINGE SpA

ROBERTO PACIOTTI
Head of Institutional outreach
for Structured Finance, Standard & Poor's

DAVIDE PADOA
Chief Executive Officer Design International

ANNA PASQUALI
Amministratore Delegato
Beni Stabili Gestioni SGR

EMILIANO RUSSO
Direttore affari legali, societari,
regolamentari e contenzioso
Beni Stabili Gestioni SGR

STEFANO SCALERA
Direttore Agenzia del Demanio

MICHELE STELLA
Chief Operating Officer Aedes SPA

GUALTIERO TAMBURINI
Presidente Federimmobiliare

SERGIO URBANI
Condirettore Generale CDP Investimenti SGR

COMITATO SCIENTIFICO

GABRIELLA ALEMANNI
Vice Direttore Agenzia delle Entrate

LUCA DONDI
Direttore Generale Nomisma

FRANCO FONTANA
Direttore LUISS Business School

ANTONIO GENNARI
Vice Direttore Generale e Direttore Centro
Studi ANCE - Associazione Nazionale
Costruttori Edili

PIETRO MALASPINA
Presidente CNCC - Consiglio Nazionale
dei Centri Commerciali

MAURO MARÈ
Presidente MEFOP Sviluppo Mercati
Fondi Pensioni

ALDO MAZOCCO
Presidente Assoimmobiliare

PAOLA MURATORIO
Presidente INARCASSA

CLAUDIO PANCHERI
Chair Raethia Real Estate

STEFANO SCALERA
Direttore Agenzia del Demanio

GUALTIERO TAMBURINI
Presidente Federimmobiliare



**LUISS BUSINESS SCHOOL
A SUPPORTO DELL'EVOLUZIONE
DEL MERCATO IMMOBILIARE
IN ITALIA**

I servizi della LUISS

La LUISS Guido Carli mette a disposizione una serie di servizi che facilitano lo studio e il lavoro, agevolando i momenti ricreativi durante la permanenza all'interno delle proprie strutture.

Aule informatizzate, rete wireless, biblioteca ed accesso ai cataloghi bibliografici e alle principali banche dati internazionali consultabili dal sito web LUISS, sono soltanto alcuni dei servizi forniti per supportare il progetto formativo e di valorizzazione personale.

BIBLIOTECA

📍 Via di Santa Costanza, 53

T 06 852 25 600

F 06 852 25 625

biblioteca@luiss.it

www.luiss.it/biblioteca

Consultazione e prestito di libri, periodici e banche dati elettroniche. Le risorse a disposizione sono:

- cataloghi on-line italiani e stranieri;
- banche dati bibliografiche e legislative;
- periodici e Working papers elettronici.

BOOKSHOP

📍 Viale Romania, 32

Arion LUISS

T 06 84 19 527

F 06 85 34 43 63

luiss@libreriarion.it

www.libreriarion.it

Ogni partecipante può ritirare gratuitamente la propria card, con la quale avrà diritto allo sconto del 10% su tutti i libri acquistati in qualunque libreria Arion.

CENTRO COPIE

📍 Viale Pola, 12

T 06 85 225 254

F 06 84 12 932

cservizi@luiss.it

Fotocopie, rilegature di materiale didattico e cancelleria.

MENSA

Pranzo:

lun / ven 13:00 – 14:00

sab 12:00 – 13:30

Cena:

lun / ven 19:00 – 20:30

NAVETTA

Collegamento fra le varie sedi LUISS. Maggiori informazioni sugli orari sono disponibili all'ingresso di ciascuna sede.

COMMUNITY EREF

La community EREF WORLD è la piattaforma informatica dedicata al mondo EREF. Tale strumento ha permesso un ulteriore salto qualitativo del percorso formativo, dando la possibilità ai suoi membri di mantenere un contatto diretto, di scambiare informazioni ma soprattutto di poter accedere, in un'ottica di formazione continua, al materiale didattico aggiornato senza limiti geografici e di tempo.

In sintesi, la piattaforma ha le seguenti caratteristiche:

- **211 membri attivi** della Community
- **111 documenti caricati** nell'area *materiale didattico* durante la IV Edizione
- **Oltre 1000 pagine di presentazioni e approfondimenti**
- **Bibliografie e link internet** a sostegno degli argomenti di studio
- **Servizio di news push** sulle più rilevanti operazioni nazionali ed internazionali
- **Attività social, inviti alle conferenze, agevolazioni e consigli** per lo sviluppo del proprio business



EREF mi ha consentito di avere una visione più completa del settore immobiliare, di capire

gli andamenti di mercato e gli sviluppi futuri. Ho studiato, ad esempio, fenomeni come il Social Housing che, grazie alle sinergie di più operatori, può dare prospettive ai problemi abitativi. Un anno di corso richiede una grande perseveranza e determinazione, necessarie per accrescere le proprie conoscenze: fondamentale è stato il continuo confronto sia con i docenti che con i colleghi che, grazie anche alla provenienza da realtà diverse, hanno contribuito ad arricchire il mio bagaglio professionale.



Marco Nardini
Tecnico OMI, Agenzia delle Entrate

Ammissione al Master

QUOTA DI ISCRIZIONE

Euro 15.000,00 + IVA

La domanda di ammissione è scaricabile dal sito www.lbs.luiss.it
- Sezione Executive Master

MODALITÀ DI PAGAMENTO

Bonifico Bancario - indicante gli estremi del partecipante, il titolo e il codice del corso - a favore di:
LUISS Guido Carli - Divisione LUISS Business School
c/c 400000917
ABI 02008
CAB 05077
ENTE 9001974
IBAN IT17H02008 05077
000400000917
Unicredit Banca di Roma
n. agenzia 274
dipend. 31449
Viale Gorizia, 21
00198 Roma.

ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE

Al termine del percorso verrà rilasciato un diploma di Master (frequenza minima richiesta: 80% delle attività di formazione).



La conoscenza e l'azione sono un binomio forte che fanno dell'EREF una esperienza unica

e indimenticabile. C'è tantissimo della prima e fortissima è la motivazione che ti spinge verso la seconda, per applicare sul campo quello che impari. Occorrono competenze multidisciplinari che vanno dalla lettura di un bilancio all'urbanistica, passando dall'analisi di mercato alla stesura di un business plan. Tutti ingredienti che trovi in questo viaggio verso questo mondo di eccellenze, con una consapevolezza importante: "siamo noi artefici del nostro destino" e con le nuove abilità che il master ti fornisce impariamo meglio a orientarci verso la rotta che desideriamo per raggiungere i nostri obiettivi immobiliari.



Manlio D'Ortona
Ingegnere Civile, Investitore e consulente sulla fattibilità, valorizzazione e finanza immobiliare

CERTIFICAZIONI E RICONOSCIMENTI

AZIENDA CON SISTEMA
DI GESTIONE QUALITÀ
CERTIFICATO DA DNV
= ISO 9001 =

Il Sistema Qualità LUISS
Business School è certificato
UNI EN ISO 9001 - Settore EA:37
(attività di formazione).



LUISS Business School è socio
ASFOR (Associazione per la
Formazione alla Direzione
Aziendale).



LUISS Business School è REP -
Registered Education Provider
del PMI, il Project Management
Institute.



LUISS Business School è struttura
accreditata presso la Regione Lazio
per le attività di formazione
e orientamento.



LUISS Business School è citata
come Top Business School
nell'Eduniversal Worldwide
Business Schools Ranking 2013.



LUISS Business School è citata
stabilmente tra le prime 3
Business School Italiane
nella classifica annuale redatta
dal mensile Espansione.



IDEE CHIARE

Questa pubblicazione è pensata per te. La ricchezza di questo volume sta nell'accuratezza e nell'accessibilità delle informazioni: le informazioni chiare fanno crescere.



ACCESSIBILITÀ

Tutte le pubblicazioni LUISS esistono anche in edizione digitale in pdf, scaricabili dal sito www.luiss.it

CONTATTI:

LUISS Business School

Sezione Executive Master

Viale Pola 12 - 00198 Roma

T 06 8522 2251

eref@luiss.it

lbs@luiss.it

www.lbs.luiss.it

Numero verde 800 901194 - 800 901195